

Die effisma.group ist eine Unternehmensberatung mit Fokus Vertrieb Automobil. Das System Automobilvertrieb, bestehend aus Herstellern, Händlern und Captives, steht vor enormen Veränderungen: Neue Challenger wie Tesla, Google Car und Apple klopfen an die Tür. Die Digitalisierung stellt das tradierte 3-Stufige Vertriebsmodell in Frage und große Matchmaker Portale drängen mit viel Venture Capital ausgestattet in den Markt. In diesem Spannungsfeld realisieren wir für OEMs, Captives und Händlergruppen Beratungsprojekte in den Themen **Lead Management, Digitalisierung, Mobilitätslösungen** und **neue Geschäftsmodelle**.

Für unser Beraterteam in Stuttgart
suchen wir ab sofort eine/n

Junior Consultant

Sales Automotive (w/m)

Ihr Profil

- Hervorragend abgeschlossenes Studium
- Sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Automobil-Affinität von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office Produkten (Word, Excel, PowerPoint) und ggf. Internet-Applikationen
- Teamfähigkeit
- Kommunikationsstärke
- Sicheres Auftreten
- Hohe Einsatzbereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Ihre Aufgaben

- Bearbeitung von Beratungsprojekten, insbesondere in der Automobilbranche
- Aufbau von Business Cases, Berechnung von Szenarien
- Arbeiten mit Beratungsmethoden Business Model Canvas, Blue Ocean, Design Thinking
- Optimierung von Marketing-, Vertriebs- und Serviceprozessen im Automobilhandel
- Aktive Unterstützung der Kunden bei der Implementierung der erarbeiteten Lösungen durch Trainings und Schulungen
- Mitarbeit bei der Erarbeitung neuer Geschäftsmodelle für den Handel / Digitalisierung

Wir gehen davon aus, dass die Veränderungen in der Automotive-Branche in den nächsten 10 Jahren größer sind als in den letzten 100 Jahren! **Viel Potential für Talente, die Veränderungen vorantreiben wollen!**

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an Kristina Frank per E-Mail (k.frank@effisma.de) oder Post.